

## 12A- MARIA CAROLINA ABUMRAD

Meu nome é Maria Carolina Abumrad tenho 43 anos, sou arquiteta e designer de interiores de formação. Sou casada, mãe de um menino que se chama Joaquim que tem 11 anos, e uma menina que se chama Chloé de 6 anos.

Fui atleta profissional de Handebol pela cidade de Jundiaí por 20 anos, ganhei duas bolsas de estudos para estudar onde eu quisesse, e preferi utilizar na Faculdade. Cursei Arquitetura e Design de interiores na Faculdade Belas-Artes de São Paulo.

Trabalhei como arquiteta autônoma por 20 anos da minha vida, fui guardando uma grana, venho de família de empreendedores, meus pais eram empreendedores e eu sempre quis ter um negócio, vivia pesquisando franquias porque tinha vontade de ter uma mas nunca encontrava algo que realmente acreditasse, algo que realmente me movesse e fosse de encontro com meus ideais.

E aí há 3 anos atrás comecei a desenhar a Trend2box, sou vegetariana já tem 12 anos, sempre fui uma pessoa muito sustentável, minha vida inteira comprei móveis usados e reformava, gosto muito de trabalhos manuais, também sempre comprei em brechós e nunca entendi porque as pessoas no Brasil adoram falar que compram em brechós de Nova Iorque ou da Europa mas tem vergonha de falar que compram em brechós do Brasil, então eu quis fazer um brechó descolado dentro de um container. Nosso primeiro container foi roubado, ou seja pagamos e nunca foi entregue, esse foi meu primeiro obstáculo da vida de empreender no Brasil.

O meu segundo obstáculo foi o seguinte, os desenvolvedores da nossa antiga plataforma de Market place que era uma empresa bem conhecida em São Paulo abandonou nosso projeto, ficaram de entregar a nossa plataforma em três meses depois de um ano e meio abandonaram tudo, deixaram a gente na mão, e se não bastasse apagaram o nosso banco de dados dentro da Microsoft com 5 mil produtos diferentes, descritos e fotografados. E aí na verdade nesse momento, eu quis desistir mesmo porque nós estávamos com uma plataforma “bugada”, nenhum outro desenvolvedor de Shopify poderia pegar nosso projeto porque dependíamos do antigo desenvolvedor que se negou a fazer a migração para outra plataforma, e nós estávamos sem vender a um ano e meio, eu estava pagando o time e toda a estrutura e já tinha gasto todo o \$ que eu tinha guardado.

Só não abandonei tudo porque sempre tive pessoas maravilhosas trabalhando comigo, falo que tenho o melhor time do mundo, aquela frase “O que não me mata me fortalece” é muito real, nós estamos cada vez mais fortes. As coisas normais que acontecem na vida de empreendedores no Brasil não abalam mais a gente porque nós já passamos por tanta coisa que tudo que vem agora nós enfrentamos.

Bom, aí eis que surge nossa investidora anjo que se chama Fabiane Oliveira, ela ouviu minha história e de um dia para o outro pagou a nossa plataforma nova, hoje nós temos uma outra plataforma muito bem estruturada, é um Marketplace, com split de pagamento funcionando graças a Deus rs. Nós tivemos que descrever 5000 produtos “no braço” pois como já disse o antigo desenvolvedor apagou dentro da Microsoft tudo que já havíamos cadastrado e fotografado.

## 12A- MARIA CAROLINA ABUMRAD

Agora temos uma plataforma, um instagram lindo e em dezembro do ano passado o Shopping da Multiplan da cidade de Jundiaí nos convidou para abrir uma loja pop up de 30 dias. Confesso que fiquei bem insegura para ir para um shopping, afinal somos um brechó e um brechó dentro de um Shopping Multiplan é uma coisa meio inusitada, mas eu nunca desisto de nada sem tentar, e em dezembro de 2020 montamos uma loja em 2 dias e foi a melhor coisa que aconteceu para a Trend2box. Era para ficarmos 30 dias e estamos até hoje já com uma loja maior, e o Multiplan de São Paulo também me chamou para abrir uma loja lá, e outras redes de shopping também querem a operação da Trend2box, somos o único brechó do Brasil dentro de um shopping, aí me inscrevi para o Sharktank e estamos na ultima fase da seletiva, saberemos no mês que vem se fomos escolhidas ou não pois todas as fases já passamos e lá eu busco investimento para ampliação dessa lojas e quero me tornar uma franquia de brechós em shoppings centers, para isso preciso de um Smart Money com perfeito dos tubarões do SharkTank, estamos aqui na torcida.

Empreender é uma tarefa muito difícil ainda mais em uma Startup completamente feminina e no Brasil, todos os dias penso em desistir e depois de 1hr já me vejo com lojas em todos os shoppings do Brasil.

Acredito que vocês sabem bem o que estou dizendo.

Contei apenas uma parte da minha trajetória, porque muito mais coisas aconteceram, o que mais digo para meu time é que nada mais derruba a gente.

O que não me mata me fortalece!

Obrigada pela oportunidade.

Abraços

Carol Abumrad