## **BEATRIZ GOMES EMERICE**

## EMPREENDER COM AMOR

Meu nome é Beatriz Gomes Emerice, tenho 23 anos, acredito que o empreendedorismo está em meu DNA, venho de uma família empreendedora, cresci no restaurante do meu avô o vendo trabalhar, empreender e lutar muito, desde pequena já sentia vontade de empreender, aos oito anos ganhei de presente do meu avô uma caixa de missangas para brincar, mas vi a oportunidade de empreender e comecei a fazer bijuterias de miçangas para vender, aos 15 anos fiz curso de manicure e empreendi por um tempo na área da beleza, mas não me encontrei nessa área, acabei trabalhando como estagiária na prefeitura de Jundiaí, posteriormente como aprendiz em outra empresa, até que fui trabalhar de vendedora em uma loja de esportes, e ali já senti que gostava de comércio, de atender pessoas e de vender. Mas minha paixão mesmo são os animais, mais uma herança de familia e vou contar como isso me levou a empreender no ramo que amo e atuo atualmente.

Em 2018 eu trabalhava como vendedora em uma loja no centro de Jundiaí, João Vitor meu namorado que partilha da mesma paixão que eu pelos animais trabalhava na linha de produção de uma empresa, foi quando eu e ele decidimos que iriamos empreender, trabalhar para nós mesmos, dedicar nossa energia para nosso próprio crescimento, mas ainda não sabíamos em qual ramo. No momento não tínhamos nenhum dinheiro para investir, mesmo assim começamos a trabalhar nessa ideia, foi quando pensamos em unir o amor pelos animais com o desejo de empreender, e decidimos abrir uma casa de ração. Começamos a trabalhar nesse projeto, mas ainda não tínhamos dinheiro para investir, não conhecíamos nada sobre esse ramo, e começamos a pesquisar fornecedores e estudar um pouco mais sobre a área.

No final de 2018 decidi então pedir para a loja que eu trabalhava me mandar embora e usar o dinheiro que recebesse para investir em nossa casa de ração, não era muito que eu tinha para receber já que eu estava naquele emprego há oito meses, mas já ajudaria muito, no começo de 2019 juntamos com a participação dos lucros que João Vitor recebia anualmente da empresa, e no total ficamos com uma média de cinco mil reais para começar nossa loja.

Como o valor que tínhamos não era muito alto, não daria para alugar um espaço e decidimos abrir na garagem da casa da minha mãe, mesmo não sendo uma rua comercial e não tendo muita visibilidade, a estrutura nós mesmos fizemos com madeira para economizar e poder investir mais em mercadorias, no final ficou um espaço bonito, rustico e com personalidade. Na busca por fornecedores poucos acreditaram em nós, e aos que acreditara e nos ensinaram muita coisa, nossa gratidão, mas houve os que nos ignoraram e não quiseram nos atender, pois nem estrutura da loja existia ainda, os que foram até nós e acreditaram em nosso projeto tivemos que atender na sala de casa, tudo o que eles viam era dois jovens dizendo que iriam empreender e uma garagem sem

estrutura onde diziam que seria uma loja, um dia atendi um representante na garagem e ele me disse que para abrir uma casa de ração precisava ter para investir em média trinta mil reais, na hora pensei "mal sabe ele que temos cinco mil e vou conseguir abrir com cinco mil" e compramos poucas unidades de alguns itens básicos para os pets, apenas produtos para cães e gatos, estava tudo pronto para a inauguração.

No dia 01 de Junho de 2019 foi nossa inauguração, não havia sobrado um real se quer, peguei quarenta e dois reais emprestados da minha mãe para colocar de troco no caixa, nesse dia fizemos apenas uma venda para uma amiga que foi nos visitar.

João Vitor continuou trabalhando na empresa, pois a loja estava começando e não poderíamos tirar nossas rendas dela ainda, e eu fiquei trabalhando na loja com a ajuda da minha irmã no período em que ela não estava na escola, no começo fazíamos de uma a três vendas por dia, eu ficava muito feliz a cada pessoa que entrava comprar um kg de ração, quando conseguia vender um saco fechado então, eu ganhava o dia de tanta felicidade, cada pessoa que descobria nossa loja era uma vitória, um dia fomos panfletar no estacionamento do supermercado, mas poucas pessoas pegaram o panfleto, outras nos respondiam com rispidez, e quando entramos no mercado encontramos um panfleto amassado no meio das frutas, comentei com meu irmão que ficamos chateados e ele me deu a ideia de distribuir amostras grátis de ração junto com o panfleto, e isso deu muito certo, fazíamos isso nas ruas do bairro, feiras e mercados, ganhamos muitos clientes assim, e com divulgações pela internet, como não era um ponto de muita visibilidade precisava trabalhar duro na divulgação para trazer os clientes até nós.

Empreender não é uma tarefa fácil, tem dias que o desanimo bate e até a vontade de desistir, mas desistir nunca foi e nunca será uma opção. As contas começaram a chegar, e não tínhamos um capital de giro, pois todo o dinheiro que tinha foi investido na loja, e muitas vezes boletos para vencer, batia uma preocupação, quantas vezes eu chorei, mas em cima da hora conseguia fazer boas vendas e dava para pagar os boletos, com pouco tempo de empresa fomos surpreendidos assim como todo o mundo por uma pandemia, e vieram muitas incertezas e medos, comércios fechando, ninguém sabia como seriam as coisas dali para frente, mas por incrível que pareça crescemos em meio a uma pandemia, entre erros e acertos, sorrisos e lagrimas, fomos evoluindo, atendendo sempre com carinho, focando sempre no melhor para os pets e seus tutores, pensando maneiras de entender e ajudar o cliente fomos os conquistando, as vendas diárias que antes eram de uma á três, foram aumentando, aos poucos fomos tendo mais opções de mercadorias, passamos a ter produtos para pássaros e roedores também, mais opções de rações e com trabalho duro fomos crescendo, até o momento em que a loja não cabia mais no espaço da garagem, estava muito apertado, não dava mais para expor as mercadorias, era caminha em cima de saco de ração, coisas penduradas nas paredes, nos portões, quando chovia tinha que encostar o portão para não molhar os produtos e começou a ter infiltração, perdemos sacos de rações que molharam, pois não sabíamos que a parede estava infiltrando e tivemos que jogar fora, foi um prejuízo e tanto, mas não achava lugar para locação no bairro e quando achava o valor do aluguel era muito alto para nós no momento, depois de um tempo procurando, em 2021 vimos que disponibilizou um salão para locação duas ruas atrás do ponto que já estávamos, peguei uma reserva financeira que eu tinha de um processo que recebi para poder pagar o seguro calção para a imobiliária, pois não tinha fiador, no espaço maior pudemos fazer uma faixada bonita, foi uma realização poder ver o que tanto sonhei ali na minha frente do jeitinho que eu imaginei, um sentimento de muita gratidão, para muitos poderia ser algo simples e insignificante, mas para nós uma faixada bonita era a realização de um sonho, só nós sabemos o quanto trabalhamos para chegar até ali.

Precisamos fazer a mudança em um dia, pois não poderia ficar com a loja fechada por mais dias, foi uma loucura, amigos e familiares nos ajudaram, trabalhamos até de madrugada para conseguir fazer a mudança, houve contratempos, eu havia planejado uma inauguração legal, com café da manhã para os clientes, uma promoção de estoura balão para ganhar prêmios, meu sonho era cortar uma faixa vermelha como sempre vemos, uma inauguração de verdade, como uma festa, pois não conseguimos fazer assim no dia que abrimos a loja na garagem, mas era muita coisa para organizar, sozinhos não conseguiríamos, clientes começaram a chegar e as coisas não estavam prontas, até uma cliente que se tornou nossa amiga começou a nos ajudar e atender outros clientes, foi uma loucura total, mas com a ajuda de pessoas especiais conseguimos fazer uma inauguração como o planejado, no dia 16 de maio de 2021, que apesar de toda correria foi uma verdadeira festa, foi emocionante e muito gratificante. Quase um mês depois nossa loja completou dois anos, e fizemos um "arraiá da Agro Set" para comemorar com pesca de prêmios, comidas típicas, foi um dia inesquecível, e agora virou tradição, esse ano no dia 01 de junho de 2022 completamos 3 anos de loja, repetimos o "arraiá" que foi para lá de bom assim como no ano passado.

E esse é só o começo de uma história que ainda está sendo escrita, estamos nesse novo ponto há pouco mais de um ano, crescendo, errando, acertando e aprendendo a cada dia, enfrentando lutas e batalhas, empreender para mim foi e esta sendo uma grande escola, é gratificante amar o que a gente faz, empreender com amor, a Agro SET faz parte de mim, eu amo esse sonho, esse projeto que ainda está em construção, há muito para ser evoluído ainda, mas a gratidão por tudo que passamos e crescemos até aqui é imensa, uma pessoa que começou com muito pouco, mesmo perto de concorrentes grandes, não olhou para as circunstancias e batalhou pelo seu projeto, se tem uma coisa que gostaria de dizer para qualquer pessoa que sonha em empreender é: comece com o que você tem, e se der medo, vai com medo mesmo, faça seu sonho virar realidade, é possível.